

Stellenausschreibung Vertriebsmitarbeiter/in

Die privat geführten MMC Studios verfügen mit dem Coloneum in Köln über eines der größten und modernsten Studiogelände Europas. Sie bieten die perfekte Kombination aus Location und Services für Film und Fernsehproduktionen jeder Art und Größenordnung. Durch die exzellente Studio-Infrastruktur, moderne Produktionstechnik, hocheffiziente Postproduktion, einen ausgezeichneten Bühnenbau und erfahrene Mitarbeiter ist die MMC Studios Köln GmbH der führende Fullservice-Dienstleister für Entertainment-Shows und Serien in Deutschland.

Wir suchen schnellstmöglich eine/n Vertriebsmitarbeiter/in für den B2B- Vertrieb Messe-, Event- und Bühnenbau im Außendienst (m/w/d) in Vollzeit

Zu Ihren Aufgaben gehören:

- aktiver Vertrieb unserer TV / Event / Bühnenbau Dienstleistungen (gesamter europäischer Raum)
- Umsetzung unserer Vertriebs- und Wachstumsstrategie in Ihrem Verantwortungsbereich
- Entwicklung und Steuerung der Marktpotentiale in Ihrer Region
- engagierte Akquisition zum Ausbau unseres Kundenstammes
- Erstansprache und Gewinnung von Neukunden
- Angebotserstellung, Auftragsannahme und deren Abwicklung
- enge Zusammenarbeit mit dem Product-Sales-Team
- Budget- und Umsatzverantwortung sowie aktive Mitwirkung im Planungsprozess
- kundenorientierte Konzeptpräsentation beim Kunden vor Ort und auf Messen
- Markt- und Wettbewerbsanalysen mit Ableitung entsprechender Handlungsempfehlungen
- Stärkung der Markenpräsenz nach außen

Sie bringen mit:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium mit Berufserfahrung in vergleichbarer Position
- gute Branchenerfahrung und -kenntnisse im Bereich Messe, Event
- einen sicheren Umgang mit zeitgemäßen Informationssystemen (z.B. ERP, CRM, etc.) sowie gute MS Office-Kenntnisse
- fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Sie zeichnen sich aus durch:

- ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- überzeugendes und seriöses Auftreten
- hohe Lösungsorientierung und Eigenmotivation
- hartnäckige, einwandfreie und strukturierte Arbeitsweise mit hohem Qualitätsanspruch
- ausgeprägte Belastbarkeit und Flexibilität mit der Bereitschaft, eigene Bedürfnisse hinter die des Produkts zu stellen
- Kommunikationsstärke, Organisationstalent sowie Teamfähigkeit
- hohe Reisebereitschaft

Ihre Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV, Zeugnisse und Nachweise sowie die Angabe zum frühesten Starttermin und den Gehaltsvorstellungen) senden Sie bitte an: bewerbung@mmc.de. Weitere Informationen finden Sie unter www.mmc.de.